



Indirizzo  
Telefono  
E-mail  
Data di nascita  
Nazionalità

PROFILO  
PROFESSIONALE

Dirigente Scolastico dall'anno scolastico 2024/2025 IC REGGELLO (FI)  
Dirigente Scolastico dal 1 settembre 2025 Scuole Annesse Educandato Firenze (incarico triennale)

Insegnante con esperienza nell'offrire ambienti di apprendimento positivi e stimolanti. Capace di fornire adeguata assistenza a studenti di ogni livello, dimostra familiarità con le strategie didattiche di gruppo e individuali e con le politiche sulla sicurezza degli studenti.

ESPERIENZA  
LAVORATIVA

11/2011 - 12/2024

Docente di scuola secondaria

Istituto Tecnico per il Turismo Marco Polo, Firenze, Italia

- Preparazione delle lezioni e dei materiali didattici.
- Uso del registro elettronico secondo le modalità definite dall'istituto.
- Comunicazione attiva con i genitori degli alunni e supporto per eventuali problemi di rendimento.
- Uso degli strumenti informatici e dei software per gli adempimenti burocratici richiesti.
- Conduzione delle lezioni in presenza e a distanza.
- Utilizzo delle piattaforme online per consigli di classe e altre attività interne.
- Valutazione degli allievi e compilazione dei registri di classe.
- Analisi, revisione e correzione dei compiti assegnati.
- Partecipazione a iniziative didattiche ed educative rivolte agli studenti.
- Accompagnamento degli studenti nel corso di gite e altre attività esterne.
- Organizzazione di eventi ricreativi all'interno dell'istituto.
- Sviluppo di programmi didattici innovativi e adattamento dei metodi di insegnamento alle diverse esigenze degli studenti.
- Guida e supervisione di progetti di gruppo, laboratori e attività extracurricolari per promuovere l'apprendimento attivo.
- Collaborazione con i genitori degli studenti per monitorare e supportare il progresso educativo e comportamentale.
- Valutazione dei compiti in classe sulla base della conformità alle istruzioni e della comprensione del materiale, assegnazione dei voti e revisione del lavoro assieme agli studenti in difficoltà con l'intento di sostenerli nel processo di elaborazione e aumentarne le probabilità di successo.
- Utilizzo di modalità interattive e multimediali per lo svolgimento delle lezioni in classe.
- Accompagnamento e supervisione degli studenti durante attività extracurricolari.
- Partecipazione a corsi di aggiornamento professionale pratici e teorici per sviluppare le competenze di settore.

05/1994 - 10/2011

Responsabile sviluppo Business Non Aviation

Aeroporto di Firenze Spa, Firenze, Italia

- Gestione e sviluppo del portafoglio clienti e ricerca di nuovi prospect per massimizzare le opportunità di business.
- Analisi dei dati di vendita e redazione di report previsionali.
- Condivisione di strategie e obiettivi con il proprio team.
- Definizione delle strategie commerciali e attuazione delle azioni idonee a raggiungere gli obiettivi di vendita.

Assegnazione dei compiti al team commerciale valutandone la performance.  
 Pianificazione delle negoziazioni e monitoraggio delle trattative con i clienti.  
 Gestione del processo di selezione e formazione del team commerciale, condividendo le best practices e le informazioni sui clienti.  
 Partecipazione a fiere, convention ed eventi in qualità di rappresentante aziendale.  
 Analisi dei bisogni del cliente target per la corretta gestione delle negoziazioni.  
 Gestione e sviluppo di strategie commerciali per l'espansione del mercato e l'incremento delle vendite.  
 Analisi di mercato per identificare nuove opportunità di business e tendenze competitive.  
 Pianificazione e implementazione di campagne promozionali mirate a specifici segmenti di mercato.  
 Collaborazione con il reparto marketing per la creazione di materiali pubblicitari e promozionali efficaci.  
 Selezione degli strumenti di marketing più idonei in base al target di clientela.  
 Costruzione e consolidamento delle relazioni strategiche con clienti, fornitori e stakeholder.  
 Conduzione di analisi di mercato verificando i trend di consumo e monitorando l'andamento dei competitors.  
 Definizione e sviluppo delle strategie aziendali di marketing e di vendita.  
 Gestione del budget assegnato ottimizzando l'allocazione delle risorse.  
 Supervisione delle attività di branding e promozione del marchio.  
 Coordinamento delle azioni di marketing finalizzate alla promozione di prodotti e servizi.  
 Analisi dei dati per valutare l'efficacia delle campagne di marketing.  
 Gestione delle relazioni con clienti chiave e partner commerciali.  
 Pianificazione e sviluppo delle strategie di vendita e di marketing.

07/2021 - 10/2021

**Membro di commissione per la Lingua inglese**

USR Toscana Concorso STEM, Firenze, Italia  
 Membro aggregato per la lingua inglese

01/2016-10/2016

**Docente di scuola secondaria inglese business**

Centro Studi Turistici di Firenze, Firenze, Italia  
 Corso ITS hospitality docenza di Business English durata 80 ore

09/2016 - 06/2017

**Funzione strumentale promozione lingue**

ITT Marco Polo, Firenze, Italia  
 Strategie per individuare i bisogni degli stakeholders interni (studenti), analisi delle opportunità e delle minacce nella ricerca di potenziali scuole partner europee e extraeuropee (USA e Australia e Europa)  
 Ricerca contatti scuole estere tramite consolati e ambasciate e ricerche marketing  
 Attivazione contatti per scambi culturali tra studenti del Marco Polo e scuole in USA Australia e Scozia

09/2019 - 06/2020

**Funzione strumentale scambi linguistici**

ITT Marco Polo, Firenze, Italia  
 Interruzione viaggi per pandemia  
 Follow up  
 Azioni di consolidamento partnership tra scuole

09/2021 - 06/2022

**Funzione Strumentale Promozione Lingue Straniere**

ITT Marco Polo, Firenze, Italia  
 Prosecuzione delle attività di scambi culturali tra studenti del Marco Polo e scuole in USA Australia e Scozia  
 Follow up  
 Azioni di consolidamento partnership tra scuole

09/2022 - 06/2023

**Tutor neo-assunto inglese**

ITT Marco Polo, Firenze, Italia

**ISTRUZIONE E  
FORMAZIONE**

dic 1992

**Laurea In Lingua E Letteratura Inglese**

Laurea in Lingue e Letterature Straniere Moderne, Firenze Facoltà di Lettere e Filosofia, Italia

Laurea in Lingue e Letterature Straniere voto 105/110

Master di secondo livello: La governance della scuola dell'autonomia rilasciato da Università Telematica IUL Via Michelangelo Buonarroti Firenze conseguito in data 16/11/2023 voto 110/110

Abilitazione Direttore Tecnico Agenzia di Viaggi rilasciato da Regione Toscana e conseguito in data 01/05/2000

Diploma maturità linguistica conseguito nell'a.s 1987/88 presso l'Educando Statale della S.S Annunziata di Firenze voto 57/60

Corso di formazione in Governare e Dirigere le scuole dell'Autonomia 50 ore organizzato da Dirscuola dall' 01/01/2022 al 31/12/2022

- Corso di Formazione Tutore Orientatore 20 ore organizzato da Indire

Corso intensivo di Formazione procedura di reclutamento Dirigenti Scolastici DM 107/2023 organizzato da USR Toscana durata 120 ore

Corso di formazione in "Insegnare per competenze con la didattica laboratoriale organizzato da Confao per totale 117 ore a.s 2011/2012

**CAPACITÀ E  
COMPETENZE  
PERSONALI**

Madrelingua

**Italiano**

Altre Lingue

**Inglese****Comprensione****C2 - Esperto** - Ascolto**Tedesco****Comprensione****82 - Intermedio avanzato** - Ascolto**Francese****Comprensione****82 - Intermedio avanzato** - AscoltoCompetenze  
Comunicative

Eccellenti capacità di comunicazione sia scritte che orali.

Capacità di parlare in pubblico in modo articolato e con sicurezza.

- Esperienza nel parlare in pubblico.

Abilità nella mediazione e nella risoluzione dei conflitti.

Capacità di ascoltare con empatia.

Ottime capacità di scrittura creativa e concreta.

- Ottime capacità di negoziazione.

- Abilità nel facilitare le discussioni di gruppo.

Collaboratore efficace e capace di contribuire ai progetti di gruppo.

Comunicatore flessibile, in grado di adattare il proprio stile in base alle esigenze del pubblico.

Competenze  
Organizzative E  
Manageriali

Ottime competenze di facilitatore nei gruppi.

Dimostrata capacità di adattamento a diversi contesti culturali e aziendali.

Esperienza nel dirigere team interfunzionali.

Ottime competenze gestione dei team.

Esperienza nel delegare progetti e attività ad altri.

Capacità di lavorare in multitasking, in ambienti dinamici e sotto pressione.

Ottime competenze di project management, con esperienza nel portare a termine i progetti rispettando i tempi e il budget.

Capacità di lavorare con efficacia sia in autonomia che in un team.

Dimostrate competenze di team leadership.

- Capacità di pensiero creativo, con l'abilità di individuare nuovi modi per risolvere i problemi.

Capacità Correlate Al  
Lavoro

Utilizzo delle piattaforme online per consigli di classe e altre attività interne.

Competenze Digitali

**Elaborazione delle informazioni:**

Utente avanzato

**Comunicazioni:**

Utente avanzato

**Livelli di sicurezza:**

Utente avanzato

**Problem solving:**

Utente avanzato

Altre Capacità E  
Competenze

**AGGIUNGI UNA  
SEZIONE**

**PATENTE DI GUIDA**

Categoria B

**HOBBY**

Viaggiare, ascoltare musica, sport, lettura

**PUBBLICAZIONI**

AA.VV. Professionisti della scuola in Rete Mare Magnum dei concorsi MIUR Armando Editore 2020  
AAW "Patti educativi di Comunità" edizioni Magie 2022, contributo per la Regione Toscana

**TRATTAMENTO DEI  
DATI PERSONALI**

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali .